

# Mecanismos de fijación del precio del carbono: Consideraciones para la competitividad

Soffia Alarcón Díaz

---

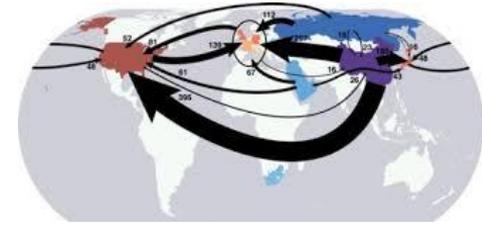
11/04/2018

# Objetivos

---

- En esta sesión estudiaremos los diferentes mecanismos para evitar una posible fuga de carbono en sectores seleccionados.

# ¿Qué es la fuga de carbono?



....puede ocurrir si, por razones de costos relacionados a las políticas climáticas, las empresas transfieren su producción a otros países que tienen restricciones más laxas a los controles de GEI.

*Lo que podría conducir a un aumento en sus emisiones totales.*

Tipos de fugas de carbono: 1) Competitividad a corto plazo y 2) Desplazamiento de actividades

# Ejemplo

Compañía X manufactura productos en el país A, que tiene un ETS

El proceso de manufactura es altamente intensivo, por lo que:

Los costos de producción son más altos para las instalaciones localizadas en el país A. La compañía X cambia sus procesos de manufactura al país B para reducir costos.

Como resultado, las emisiones netas del país A decrecen:

... pero en realidad, sólo están siendo producidas en el país B.

Compañía X tiene algunas instalaciones en el país B, que no tiene un ETS

...lo que implica producir más en las instalaciones localizadas en el país B y construir nuevas instalaciones en el país B (cuando pudieron haber sido construidas en el país A).

A la fecha no ha habido evidencia de fugas de carbono en los SCE

# Actividades vulnerables a la fuga de carbono

---

## ¿Quiénes son más vulnerables?

Los productos básicos (“commodities”) que se comercializan y tienen un precio a nivel global y que tienen una alta intensidad energética y/o de emisiones.

## ¿Cómo se mide?

En términos del aumento de emisiones en la jurisdicción que no cuenta con un precio al carbono expresado como un porcentaje de la disminución de las emisiones en la jurisdicción con un precio (más alto).

Esquema (Período)	Criterios	Definiciones	¿Aplicado a nivel de empresa o sectorial?
ETS de la UE Fase III	<p>Aumento de costo &gt;30%; o</p> <p>Intensidad comercial &gt;30% o</p> <p>Aumento de costo &gt;5% e intensidad comercial &gt;10%</p> <p>Evaluación cualitativa de los sectores dudosos</p>	<p>Aumento de costo: <math>[(\text{precio de carbono asumido} (\text{€}30) \times \text{emisiones}) + (\text{consumo de electricidad} \times \text{intensidad de las emisiones de la producción} \times \text{precio de carbono} (\text{€}30))]/\text{GVA}</math></p> <p>Intensidad comercial: <math>(\text{importaciones} + \text{exportaciones}) / (\text{importaciones} + \text{producción})</math></p>	Sectorial
Nueva Zelanda	<p>Altamente expuesta si la intensidad de carbono es &gt;1.600 tCO<sub>2</sub>e por millón de dólares neozelandeses de ingresos y expuesto al comercio.</p> <p>Moderadamente expuesta si la intensidad de carbono es &gt;800 tCO<sub>2</sub>e por millón de dólares neozelandeses de ingresos y expuesto al comercio.</p>	<p>La intensidad de carbono se calcula en toneladas de CO<sub>2</sub>e por cada millón de dólares de medición de ingresos.</p> <p>La exposición comercial es cualitativa y se basa en la existencia de comercio transoceánico en el producto en cuestión. La electricidad está explícitamente excluida.</p>	Sectorial

Esquema (Período)	Criterios	Definiciones	¿Aplicado a nivel de empresa o Sectorial?
California	<p>Diversamente dividida en exposiciones alta, media y baja.</p> <p>Esto se basa en una combinación de niveles de intensidad de las emisiones y de intensidad comercial.</p> <p>Los niveles de intensidad de emisiones son: Alta: &gt;5.000 tCO<sub>2</sub>e por millón de dólares de valor añadido;</p> <p>Media: 1,000–4,999 tCO<sub>2</sub>e por millón de dólares de valor añadido;</p> <p>Baja: 100-999 tCO<sub>2</sub>e por millón de dólares de valor añadido;</p> <p>Muy baja: &lt;100 tCO<sub>2</sub>e por millón de dólares de valor añadido.</p> <p>Los niveles de intensidad de emisiones son:</p> <p>Alta: &gt;19%;</p> <p>Media: 10–19%;</p> <p>Baja: &lt;10%.</p>	<p>La intensidad de las emisiones se calcula en toneladas de CO<sub>2</sub>e por cada millón de dólares de medición de valor añadido.</p> <p>Intensidad comercial: (importaciones + exportaciones) / (envíos + importaciones)</p>	

Esquema (Período)	Criterios	Definiciones	¿Aplicado a nivel de empresa o sectorial?
Australia (ETS derogado)	<p>Altamente expuesto si está expuesto al comercio y aplica uno de los siguientes criterios: intensidad de carbono &gt;2.000 tCO<sub>2</sub>e por millones de dólares australianos de ingresos, o &gt;6.000 tCO<sub>2</sub>e por millones de dólares australianos del GVA (Valor agregado bruto).</p> <p>Moderadamente expuesto si está expuesto al comercio y aplica uno de los siguientes: intensidad de carbono &gt;1.000 tCO<sub>2</sub>e por millones de dólares australianos de ingresos, o &gt;3.000 tCO<sub>2</sub>e por millones de dólares australianos del GVA (Valor agregado bruto).</p> <p>Exposición al comercio &gt;10%</p>	<p>La intensidad de carbono se calcula en toneladas de CO<sub>2</sub>e por cada millón de dólares de medición de ingresos, alternativamente, toneladas de CO<sub>2</sub>e por cada millón de dólares del valor añadido bruto.</p> <p>Exposición comercial sobre la base de una prueba cuantitativa: (importaciones + exportaciones) /producción; o una evaluación cualitativa</p>	Sectorial

# Respondiendo a las Fugas de Carbono

- Las experiencias internacionales muestran la fuga de carbono se puede resolver mediante:

Estableciendo reglas de asignación preferenciales

Estableciendo cargos en tarifas o costos equivalentes de carbono para bienes extranjeros

Idealmente estableciendo un linking con otros mercados o bien mediante acuerdos sectoriales.



# Preguntas ¡Gracias!

Soffia Alarcón Díaz

---

15/02/2018